



30 JAHRE
ANS
YEARS

SOUTIEN AUX START-UP



**W.A. DE VIGIER
STIFTUNG**

W.A. de Vigier Stiftung
Untere Steingrubenstrasse 25
4500 Solothurn

info@devigier.ch
www.devigier.ch

ÉDITORIAL

Chers lectrices et lecteurs,

Lorsque le prix W.A. de Vigier a été remis pour la première fois il y a 30 ans, nombreux des lauréats de cette année faisaient à peine leurs premiers pas. Personne à cette époque ne parlait encore de soutenir les start-up. Puis est arrivé Bill de Vigier, qui savait de par sa propre expérience combien le capital de départ est important. Il s'est alors fixé comme objectif d'ouvrir la voie aux jeunes entrepreneurs. Cela fait trois décennies maintenant que la Fondation W.A. de Vigier remet le plus haut prix de soutien de toute la Suisse, chose qu'elle continuera à faire en toute indépendance dans le futur.

Nous publions cette brochure souvenir pour commémorer ces 30 ans et souhaitons profiter des pages suivantes pour rappeler qui était Bill et quel était son esprit, vous raconter des success stories motivantes et enfin vous dire merci.

Bill de Vigier était un visionnaire. Avec son produit – des échafaudages en métal flexibles nommés Acrow Props – il a révolutionné le marché de la construction et ainsi permis un succès international à son entreprise. Sa pensée progressiste était déjà là lorsqu'il a introduit le principe «même travail - même salaire» dans les années 40. Comme déjà mentionné, il a par ailleurs fait partie des premiers à soutenir de façon institutionnelle les start-up de notre pays. Bill était un homme qui aimait les défis et qui ne visait pas que les avantages matériels primaires.

«Une entreprise ne peut être forte que si les individus derrière le sont», aimait-il à dire. Nous attachons beaucoup d'importance à cette maxime et donc à la personnalité des CEO lorsque nous sélectionnons notre top 16. Nous souhaitons comprendre l'individu au-delà de ses idées et recherchons des caractères forts néanmoins capables de reculer quand quelqu'un dans l'équipe présente une idée efficace ou est mieux qualifié pour les affaires. Des leaders courageux et persévérants qui attachent plus d'importance à leurs objectifs qu'à leur égo: il s'agit là d'un mix rare.

En analysant avec attention les idées qui nous sont soumises, nous nous demandons toujours: À combien de personnes cette innovation profitera-t-elle? À quel point cette idée est-elle réellement utile à la société et à l'environnement? Cette idée a-t-elle assez de potentiel pour devenir très rentable? Les solutions promues doivent toucher le plus de personnes possible sur une longue période, révolutionner leurs secteurs et nous faire appréhender l'avenir avec optimisme.

Et c'est justement ce qui me motive toujours personnellement dans mon travail avec les start-up: je m'étonne chaque année du nombre de cerveaux brillants qui cherchent des solutions pour améliorer le monde, le tout avec passion. Ces jeunes gens ont du courage et donnent du courage aux autres. Et nous voulons donc les aider à faire décoller leurs idées.

En espérant que cette lecture vous inspirera



*Regula Buob
Directrice de la Fondation W.A. de Vigier*



INTERVIEW DE DANIEL BORER PRÉSIDENT DU CONSEIL DE LA FONDATION

Qu'est-ce qui vous a motivé à prendre la présidence de la Fondation W.A. de Vigier?

En tant que médecin, investisseur et associé, je m'intéresse tout naturellement aux idées innovantes. Grâce à mon rôle de président du conseil de la Fondation et de juré, j'ai la chance d'être toujours en contact avec de jeunes entrepreneurs captivants. Pouvoir en plus les soutenir est une tâche qui a du sens. C'est un honneur pour moi de pouvoir continuer à faire vivre l'esprit de Bill de Vigier avec mes collègues du conseil de la Fondation, la directrice, nos experts, nos ambassadeurs ainsi qu'avec la famille du fondateur.

Quels sont vos objectifs pour la Fondation depuis votre entrée en fonction?

Nous n'avons pas besoin de réinventer la voie qui mène au succès car l'objectif de la Fondation est déjà clairement défini. Nous poursuivons surtout une tradition qui a déjà grandement fait ses preuves. Je tiens personnellement à ne jamais perdre de vue notre objectif global, à savoir promouvoir l'entrepreneuriat suisse. Cela signifie que nous poursuivons le même but que d'autres institutions et que nous nous complétons donc les uns les autres. Ces dernières années, l'accent a été davantage mis sur la personnalité du CEO, c'est-à-dire sur l'homme derrière l'idée plutôt que sur l'idée elle-même. L'économie suisse n'a pas seulement besoin de produits et d'idées commerciales révolutionnaires, il lui faut également des entrepreneurs motivés et intègres qui serviront d'exemples à d'autres jeunes entrepreneurs.

Comment voyez-vous le futur rôle de la Fondation W.A. de Vigier dans le système des start-up suisses?

Comme je l'ai déjà dit, notre Fondation met surtout l'accent sur la personnalité des entrepreneurs. Cela nous paraît important car notre pays a besoin de davantage de pionniers, comme Bill de Vigier en était un lui-même: il lui faut en effet des personnes modèles capables de changer la société aussi bien grâce à leurs idées que grâce à leur esprit. Nous avons par ailleurs besoin de CEO qui en cas de succès réinvestiront dans les start-up, pas seulement avec leur argent mais aussi avec leurs connaissances. Ce mécanisme ne fonctionne pas encore très bien en Suisse. Notre Fondation aimerait que 20 de ces figures phares s'étant retrouvées dans le top

10 de la course au prix W.A. de Vigier soient sur la scène économique suisse dans au moins 10 ans.

Comment mesurez-vous votre succès en tant que Fondation?

La manière la plus directe de mesurer le succès de notre engagement, c'est de lire ce que rapportent les start-up que nous soutenons. Nous entendons souvent dire que des investisseurs arrivent de nulle part après qu'une start-up a été sélectionnée dans le top 16 du conseil de la Fondation. C'est exactement ce qui est arrivé récemment à Peter Diehl, le CEO d'Audatic. Rien que notre courte liste du top 16 est un gage de qualité dont la grande crédibilité s'étend bien au-delà des frontières de la Suisse. Ces dix dernières années, toutes les start-up du top 10 ont pour finir reçu un financement final. Nous accordons beaucoup d'importance au contact avec nos anciens candidats et tendons volontiers la main quand cela est souhaité et possible. Outre la récompense monétaire, le coaching et l'entraînement au leadership, notre réseau montre également toujours la voie à suivre aux start-up. Les membres du conseil de la Fondation disposent d'un vaste réseau et nos experts et ambassadeurs sont capables d'ouvrir bien des portes. D'après les estimations, les 118 start-up primées jusqu'à présent ont créé environ 3000 postes.

Qu'est-ce qui touche particulièrement le cœur du jury lors d'un pitch?

Cela diffère très certainement d'un membre du conseil de la Fondation. Personnellement, ma curiosité est attisée quand la personne et l'idée sont intimement liées et quand le directeur ou la directrice garde les pieds sur terre mais me paraît en même temps visionnaire. Nous rencontrons souvent de très jeunes personnes qui doivent avoir confiance en elles pour lever d'énormes sommes de financement. Nous ne sommes pas toujours d'accord dans le jury, nous débattons et argumentons rudement en nous basant sur les expertises disponibles, les fiches d'information, les évaluations, les présentations et les vidéos de motivation. L'activité de juré est vraiment un privilège. Le conseil de la Fondation peut sélectionner des idées innovantes en ayant le plaisir de prendre des risques mais aussi en toute indépendance. C'est un peu comme rechercher la perle rare.

PREMIER PRIX START-UP EN SUISSE

HISTOIRE DE LA FONDATION

La Fondation W.A. de Vigier a été créée en 1987 par l'entrepreneur soleurois William Alfons de Vigier, que tout le monde appelait alors Bill. La Fondation soutient activement le développement économique en Suisse en aidant des jeunes gens aux idées innovantes à monter leur entreprise, financièrement mais aussi en partageant son savoir-faire.

jeunes chefs d'entreprise en Suisse. Le prix est connu bien au-delà des frontières du pays et jouit d'un grand prestige international. La terre natale de Bill, le canton de Soleure, a rendu hommage à l'homme «pour son action entrepreneuriale et pour sa volonté de partager avec de jeunes gens pleins d'idées les fruits de son travail et de son succès.» À 89 ans, Bill de Vigier reçut le «prix de

«L'argent nous a permis de finaliser le premier prototype et le prix nous a rendus visibles et crédibles auprès des investisseurs et des futurs employés.»

Dr. Manuel Aschwanden, CEO Optotune (lauréat 2009)

À 24 ans, Bill se rendit à Londres avec 50 livres en poche et une bonne idée derrière la tête. Il comprit alors qu'il était possible de rester bloqué malgré une idée innovante. Il eut finalement la chance de trouver au bon moment quelqu'un qui croyait en lui et qui lui apporta le capital de départ nécessaire. C'est précisément cette forme

l'entreprise 2001 de Soleure». C'est également à Soleure qu'il vécut ses derniers instants deux ans plus tard. L'esprit de Bill continue à vivre dans sa Fondation qui est toujours tournée vers l'avenir, conformément à ses idées. Une nouvelle distinction fut accordée en 2016: cette fois, la Fondation reçut le «prix de l'entrepreneur soleurois».

«Je suis très heureuse de voir que le soutien aux jeunes entrepreneurs va croissant. Je crois que Bill en serait très content.»

Norah de Vigier, épouse et membre d'honneur du conseil de la Fondation

de soutien qu'institutionnalisa Bill plus tard en Suisse avec sa Fondation. «La Suisse a besoin de jeunes entrepreneurs. Son avenir en dépend.» Bill en était intimement convaincu. Avec le Prix W.A. de Vigier, il a créé le premier prix en argent dédié aux jeunes entrepreneurs, qui avec CHF 500 000 par an (cinq fois CHF 100 000) est également la récompense la mieux dotée pour les

Jeanette et Anne, les filles de Bill, ainsi que sa femme Norah de Vigier, sont membres d'honneur du conseil de la Fondation.



BILL DE VIGIER

UN ENTREPRENEUR AVEC UN ESPRIT PIONNIER ET DU CŒUR

William A. de Vigier est né le 22 janvier 1912 dans la Sommerhaus à Soleure en Suisse. Son père, également originaire de la ville, était un avocat reconnu et sa mère, Berthe de Vigier, une soprano d'opéra acclamée.

William A. de Vigier est allé à l'internat «La Châtaigneraie» dans le canton de Vaud. Il aurait dû devenir avocat, tout comme son père Wilhelm de Vigier. Mais William avait d'autres plans. Au lieu de cela, il fit un apprentissage chez Von Roll dans le village de Klus, et dut alors quitter chaque jour la maison à quatre heures du matin pour être à l'heure au travail. Doué en langues, Bill fut ensuite attiré par l'étranger. La prochaine étape fut Madrid, où il trouva un poste chez Telefónica. Il donnait des cours de français le soir pour améliorer quelque peu ses revenus.

Il retourna en Suisse pour des raisons de santé. Il travailla pour Scintilla à Soleure, où il rencontra le pilote Charles Lindbergh pour l'avion duquel fut utilisé le magnéto d'alumage GN12D de l'entreprise Scintilla.

Bill révolutionne le secteur de la construction

Bill quitta encore le foyer familial en 1935, contre la volonté de son père. Il s'envola pour l'Angleterre malgré les menaces paternelles de se voir couper totalement ses aides financières. Le jeune homme de 24 ans arriva avec 50 livres en poche et une idée derrière la tête à Londres, où il ouvrit un petit atelier avec trois employés sous un pont ferroviaire du quartier londonien de East End. La petite entreprise produisait des échafaudages flexibles en métal dont la longueur était réglable grâce à un pas de vis. Bill put fonder son entreprise grâce au soutien financier de l'avocat anglais A. Crowe. Il adapta alors sans problème le nom de celui-ci et l'utilisa pour son entreprise et ses produits puisqu'il était facile à prononcer dans toutes les langues et qu'il apparaissait tout au début des listes alphabétiques. L'entreprise fut donc nommée Acrow Engineers Ltd., et le produit Acrow Prop.


Le secteur de la construction utilisait jusque-là des échafaudages en bois très coûteux qui devaient être sciés spécifiquement pour chaque projet. Le produit innovant de Bill semblait donc pour ainsi dire parfait pour ce marché. Ou était-ce trop révolutionnaire? De longs mois passèrent sans que quiconque s'intéresse aux échafaudages flexibles. Bill devait trouver une idée.

Les premiers clients – parmi lesquels notamment l'entreprise de construction Sir Robert McAlpine – constatèrent vite que la mise en place des échafaudages était très efficace et qu'on pouvait ainsi économiser de grosses sommes en personnel et en matériel. Les commandes se firent donc de plus en plus nombreuses, et en 1939 ce sont plus de 40 000 Acrow Props qui étaient utilisés chaque jour sur les chantiers de Grande-Bretagne. L'entreprise de Bill produisit également des éléments pour les chars de Churchill et les avions Mosquito, des plaques métalliques pour les routes et les zones d'atterrissage provisoires, des ponts en acier Bailey et des éléments pour les ports improvisés Mulberry, utilisés lors de l'invasion de la Normandie.

Expansion et reconnaissance internationales

Acrow entra à la Bourse de Londres après la Seconde Guerre mondiale. L'entrepreneur zélé de Vigier se sentit bientôt à l'étroit, pas seulement en Suisse mais aussi en Angleterre. C'est ainsi que fut créé Acrow Corp of America aux États-Unis. Plus de 100 autres filiales ont suivi, notamment en Amérique du Sud, en Irak, en Afrique du Sud, en Inde et en Nouvelle-Zélande. Acrow élargit ses activités économiques dans le monde entier grâce à de nombreux produits, essentiellement utilisés pour réaliser efficacement des projets de construction. Aux États-Unis, Acrow devint par exemple l'un des plus importants fabricants de tabliers et de poutres de pont, tandis que l'entreprise produisait en Grande-Bretagne du matériel pour l'industrie pétrolière en mer du Nord ainsi que des systèmes de refroidissement d'urgence pour les sous-marins du projet Polaris. Des acquisitions dans les années 70 permirent également à Acrow de devenir l'un des plus grands fournisseurs de grues mobiles et de pelles mécaniques.

À l'apogée de sa carrière, Bill de Vigier était à la tête d'une entreprise sidérurgique internationale employant plus de 10 000 personnes. Bill de Vigier fut par ailleurs actif dans le conseil d'administration de British Airways de 1973 à 1978. En tant que membre de la première délégation commerciale britannique à Pékin en 1977, il aida la compagnie aérienne à négocier ses droits d'atterrissage en Chine.



Les succès de de Vigier furent reconnus dans plusieurs pays, et même par la famille royale britannique. Étant l'un des entrepreneurs étrangers les plus accomplis de Grande-Bretagne, de Vigier fut zum „Commander of the Most Excellent Order of the British Empire (CBE)» en 1978 par la reine Elizabeth II. Il reçut également le titre honorifique de «Chevalier du Grand Ordre Suédois Nordstern» ainsi que de «Grand Commander of Star of Africa» (Liberia). Bill de Vigier était un homme d'affaires semblable à aucun autre à qui les défis donnaient pour ainsi dire des

mais Soleure était et est toujours resté sa véritable patrie, là où il a passé de nombreux étés dans la Sommerhaus, où il a passé la majeure partie de son temps ses dernières années et où il a investi sa fortune dans la Fondation W.A. de Vigier pour soutenir les jeunes entrepreneurs suisses en leur apportant le capital de départ nécessaire. Il était encore actif professionnellement à plus de 80 ans, voyageait beaucoup et aimait toujours jouer au tennis.

Côté privé: il épousa en 1939 Betty Kendall-Quary, avec qui il eut ses deux filles Jeanette et Anne. Après la mort de sa

«Je me souviens de la stratégie de Bill de Vigier pour les premières ventes de ses Acrow Props aux deux plus gros clients américains: il fit une livraison gratuite à l'une des entreprises puis informa la seconde que la concurrence utilisait déjà ses échafaudages. Un génie dans l'art de la vente!»

Alejandro Ojeda, CEO UrbanAlps (lauréat 2016)

ailles. Son sens du contact et son naturel chaleureux marquaient tout son être, mais c'était aussi un «businessman» coriace. Il aimait discuter avec les chauffeurs de taxi new-yorkais, les vendeuses des bijouteries parisiennes ou avec son boucher à Soleure. Il s'est toujours intéressé à la vie des autres.

Très attaché à sa terre

Bill de Vigier était membre du conseil d'administration de 45 sociétés, parmi lesquelles notamment Vigier Ciment. Londres était certes son point de chute pour les affaires,

première femme, il épousa Norah Bradley qui est aujourd'hui encore un soutien très actif de la Fondation W.A. de Vigier. C'est également dans sa ville de Soleure que Bill prit congé de ce monde qui lui doit tant aujourd'hui encore. William A. de Vigier est mort le 10 décembre 2003 à presque 92 ans. Les grandes choses qu'il a accomplies pour soutenir les jeunes entreprises suisses laissent derrière lui un souvenir vivant et beaucoup de gratitude.

«Un colosse du secteur de la construction. Bill de Vigier avait un talent incomparable pour la vente qui a pu se concrétiser grâce aux exigences de l'époque.»

Financial Times 2003

CHF **11**

millions de capital de
départ distribué

18

sorties réussies et
fusions-acquisitions
depuis 2002

3000

emplois créés

En **10**

ans 5 faillites
seulement

Plus de

2000

inscriptions par
an depuis 2010

20%

de femmes dans
les inscriptions

75%

des start-up
restent avec
succès sur le
marché

SUCCESS STORIES



David Studer
CEO Xovis AG



Pascal Koenig
CEO Ava AG

XOVIS

Localisation de personnes et analyse des espaces de vente

Lauréat 2012

Tout a commencé par une rencontre familiale, quand les deux frères Studer se sont mis à discuter des façons les plus efficaces de compter les passagers dans les aéroports. Les frères ont fondé Xovis en 2008 avec Markus Herrli. L'entreprise bernoise commercialise des capteurs et des logiciels d'évaluation à des aéroports du monde entier. Xovis a continué à développer sa technologie de capteurs au fil des ans, et la rupture a eu lieu en 2012 avec le passage de la monovision aux capteurs 3D capables de couvrir des surfaces allant jusqu'à 100 m². La demande s'est alors soudain emballée. Xovis a donc adapté sa technologie à d'autres segments de clientèle tels que les centres commerciaux, les musées ainsi que d'autres endroits très fréquentés. En 2016, Xovis a fait une sortie réussie, les trois fondateurs Christian et David Studer ainsi que Markus Herrli restant comme équipe de direction à bord. La gamme de produits s'est élargie aux solutions imperméables pour l'extérieur et la première filiale américaine a ouvert ses portes à Boston. Pour fêter ses 10 ans, l'entreprise a équipé ses capteurs 3D d'éléments basés sur l'intelligence artificielle, ce qui a permis à Xovis de créer de nouveaux standards à la jonction entre la localisation de personnes et les analyses des espaces de vente. La technologie de Xovis apporte actuellement une importante contribution à la concrétisation des achats sans caisses. Xovis tient à renvoyer l'ascenseur au système des start-up et fait donc cette année le don, outre de son savoir-faire, d'un W.A. de Vigier Award d'une valeur de CHF 40 000.

AVA

25 grossesses par jour dans le monde

Lauréat 2015

Ava est une entreprise de FemTech dont le siège se trouve à Zurich et à San Francisco. Elle a été créée en 2014 par Pascal Koenig, Lea von Bidder, Philipp Tholen et Peter Stein. Ava a développé un tracker de fertilité pour le poignet qui calcule les jours de fertilité en temps réel grâce à différents paramètres et à un algorithme. La méthode est protégée par plusieurs brevets. Après son introduction sur le marché en juillet 2016, un tour de financement de série A suivi à la fin de l'année. Ava a reçu de nouveaux investissements à hauteur de 30 millions de dollars au printemps 2018. D'après Pascal Koenig, le capital est réinvesti de façon primaire dans les domaines de la recherche et du développement. Ava a pu s'assurer jusqu'à présent 42,6 millions de dollars d'investissements. Ava a reçu le Swiss Startup Award pour la deuxième fois d'affilée à l'automne 2018. Un jury composé d'experts a vu en Ava une start-up prometteuse ayant le plus fort potentiel de croissance internationale. L'objectif à long terme de l'entreprise est d'accompagner les femmes tout au long de leur vie reproductive grâce à une technologie cliniquement prouvée basée sur leurs données. Ava s'est développé fin 2018 et a ouvert sa première filiale en Asie. Le site de Hong Kong doit couvrir les besoins locaux et aider à conquérir le marché asiatique.



Yann Tissot
CEO L.E.S.S. AG

L.E.S.S. L'alternative intelligente aux LED Lauréat 2013

L.E.S.S. est une entreprise de CleanTech fondée en 2012 à Lausanne et connue pour sa technologie d'éclairage innovante. L'entreprise a développé des fibres de verre optiques nano-actives ayant le diamètre d'un cheveu et produisant une lumière claire et homogène. Contrairement aux LED, elles demandent peu de place et d'énergie et la précision de la lumière dépasse tous les standards habituels. Yann Tissot et Simon Rivier ont remporté chacun leur tour tous les concours importants sur la scène des start-up suisses et ont pu financer la phase initiale grâce à l'argent remporté. En avril 2015, les deux fondateurs ont conclu un tour de financement à hauteur de trois millions de francs suisses, ce qui leur a permis de promouvoir la commercialisation de leur système d'éclairage révolutionnaire. Ils ont ainsi réussi à accéder au marché de l'éclairage et du traitement automatique des images qui se chiffre en milliards. L.E.S.S. s'est récemment lancé sur le marché de l'éclairage automobile extérieur. Grâce à leur petit diamètre, à leur flexibilité et à leur conception en trois dimensions, les fibres de verre nano-actives permettent de concevoir des signatures lumineuses encore jamais vues pour les véhicules. Les premières applications ont été présentées au Salon de l'automobile de Genève de 2017.



Nicolas Durand
CEO Abionic AG

ABIONIC De meilleurs diagnostics en moins de temps Lauréat 2011

À l'origine, Abionic était une start-up spécialisée dans la MedTech fondée en 2010 par Nicolas Durand et Iwan Märki comme entreprise spin-off à l'École polytechnique fédérale de Lausanne (EPFL). Abionic a mis au point le abioSCOPE, un appareil de diagnostic rapide intuitif fournissant des résultats fiables dans les laboratoires cliniques et sur place en un temps record et améliorant ainsi les diagnostics médicaux. La technologie abioSCOPE a d'abord été utilisée pour réaliser des tests rapides pour les allergies, les anémies ferriprives et les septicémies. Les diagnostics rapides peuvent se révéler d'une importance capitale, en particulier dans le cas des septicémies où une petite minute peut décider de la vie ou de la mort. Avec abioSCOPE, Abionic propose le seul appareil au monde capable de diagnostiquer une septicémie en seulement cinq minutes. Les premiers appareils sont arrivés sur le marché en 2015 pour diagnostiquer l'asthme et les allergies respiratoires. Abionic a ouvert sa première filiale américaine à Boston la même année. Deux ans plus tard, l'entreprise a été enregistrée par la Food and Drug Administration américaine pour les tests de diagnostic rapide. Au printemps 2018, Abionic a conclu son troisième tour de financement à hauteur de 20 millions de francs suisses. Le siège principal se trouve toujours à Lausanne.

SUCCESS STORIES



Igor Fisch
CEO Selexis AG



Raphael Oberholzer
Anciennement CEO NEEO AG

SELEXIS

Une technologie-clé au croisement de l'innovation scientifique et de la production de médicaments qui sauvent des vies

Lauréat 2001

Selexis, une entreprise de biotechnologie fondée à Genève en 2001, met au point des techniques révolutionnaires pour accélérer le développement de lignées cellulaires mammifères hautement productives pour la recherche, les domaines préclinique et clinique ainsi que la production industrielle de médicaments à base de protéines. La plateforme SUREtechnology développée par Selexis permet de produire avec rapidité, stabilité et à moindres frais quasiment toutes les protéines recombinantes. Cette technologie hautement spécialisée et l'expertise de l'entreprise permettent à la clientèle internationale de Selexis de commercialiser des médicaments efficaces et innovants. Selexis a été racheté par l'entreprise japonaise JSR Life Sciences Corporation en juin 2017. Après une sortie très réussie, les fondateurs Igor Fisch et Nicola Mermod ainsi que l'équipe d'origine sont restés dans leurs fonctions.

NEEO

Une seule télécommande pour tous les appareils

Lauréat 2015

La start-up soleuroise NEEO a mis au point un système qui connecte et commande tous les appareils d'un foyer à une seule télécommande. NEEO est composé de deux éléments individuels: le «brain», ou centre de contrôle, doté d'un élégant boîtier en aluminium ainsi que d'une commande à distance par écran tactile. Le système est compatible avec près de 60 000 appareils de différentes générations des dix dernières années. Après la création de leur entreprise en 2014, Raphael Oberholzer et Oliver Studer ont investi tous leurs moyens pendant un an pour développer leur idée. Les deux hommes ont récolté leur capital de départ sur Kickstarter début 2015. Plus de 1,5 million de dollars ont été récoltés en 29 jours dans le monde entier grâce à plus de 6000 contributeurs. Il s'agissait alors d'un record pour un projet suisse et cela a permis de lancer la première production. Un tour de financement a permis de réunir d'autres millions grâce à des investisseurs privés aux USA et en Suisse. Les télécommandes NEEO ont été commercialisées en 2017. NEEO a fondé une filiale dans la Silicon Valley très connue pour les secteurs du design, du marketing et de la vente. NEEO a été racheté en février de la même année par l'entreprise américaine Control4. Control4 est un fournisseur international de premier plan pour les systèmes d'automatisation et de réseau pour les foyers et les entreprises réalise des études de faisabilité, des conceptions de systèmes ainsi que des développements de logiciels et de hardware ambitieux pour les commandes clients.

COUP DE PROJECTEUR SUR LES SUCCESS STORIES

CUTISS

Les gens souffrant de lésions cutanées souffrent également – malgré les interventions chirurgicales – de cicatrices inesthétiques et handicapantes et doivent donc souvent se soumettre à d'autres interventions. Cutiss procède à un prélèvement de tissu à un endroit discret auprès des personnes concernées et crée à partir de ce prélèvement des quantités relativement grandes de peau saine, le tout en un temps record. La cicatrisation après la transplantation est minimale et la qualité de vie des patients augmentée.

SUPERCOMPUTING SYSTEMS

Avec plus de 120 ingénieurs, SCS réalise des études de faisabilité, des conceptions de systèmes ainsi que des développements de logiciels et de hardware ambitieux pour les commandes clients. SCS couvre ainsi un large spectre, des plateformes de commande en passant par les applications de bases de données, les techniques de capteurs, le calcul haute performance, le traitement numérique des images ou encore le traitement et l'analyse des signaux.

AUDATIC

Les appareils auditifs causent souvent bien des problèmes à leurs propriétaires dans les environnements bruyants. Audatic utilise les méthodes modernes de l'intelligence artificielle pour filtrer et éliminer les bruits de fond dérangeants et améliorer ainsi considérablement l'expérience auditive. Le système se commande par smartphone. Que ce soit au restaurant, en balade ou en réunion: grâce à la technologie d'Audatic, les utilisateurs d'appareils auditifs peuvent de nouveau prendre part aux discussions avec davantage de plaisir et de confiance en eux.

MOLECULAR PARTNERS

Molecular Partners est une entreprise biopharmaceutique qui promeut la médecine moderne et souhaite améliorer de façon considérable la gestion des maladies graves. L'entreprise zurichoise a mis au point une nouvelle catégorie de thérapies spécifiques puissantes à usage varié basées sur les petites protéines sous le nom d'agent thérapeutique DAR-Pin®. Molecular Partners est le premier lauréat W.A. de Vigier à avoir réussi à devenir une entreprise cotée en bourse.

PIAVITA

PiaVita a développé un appareil vétérinaire servant à mesurer les données vitales du cheval. L'animal porte l'appareil comme sangle à même le corps. Des mesures médicales précises dans l'environnement naturel de l'animal sont pour la première fois possibles, le tout sans générer de stress, à distance et à tout moment. L'équipe composée de 35 personnes est actuellement en train de conquérir le marché américain.

GETYOURGUIDE

GetYourGuide, qui possède des filiales à Zurich, à Berlin et à Las Vegas, est la plus grande plateforme de réservations pour les visites guidées, les attractions et les excursions. Près de 20 millions de tickets vendus, 30 000 offres touristiques sur 3000 destinations dans le monde entier, 500 employés et jusqu'à présent quatre tours de financement d'un total de 160 millions de dollars témoignent d'un grand succès.

FEMTOPRINT

L'entreprise tessinoise FEMTOprint a mis au point une plateforme d'impression en 3D pour la réalisation extrêmement précise de microéléments en verre aux propriétés optiques, fluidiques et mécaniques. Les marchés cibles sont la mécanique de précision et l'industrie horlogère, l'optique et la photonique, les sciences de la nature, le BioMed et la Med-Tech, la microélectronique et les centres de recherche & de développement.

HOCOMA

Hocoma est passé de start-up à leader international dans le développement, la production et la commercialisation d'appareils robotisés assistés par capteurs à destination de la thérapie fonctionnelle par le mouvement. Les produits, variés, sont utilisés avec succès dans des cliniques et des instituts de recherche partout à travers le monde. Hocoma a fusionné en 2017 avec DIH International de Hong Kong et a conclu un partenariat avec Motek. L'entreprise emploie actuellement 150 employés dans 25 pays.

MEMBRES DU CONSEIL DE LA FONDATION DE 1987 À AUJOURD'HUI

<u>B</u>		<u>P</u>	
Baldesberger, Fides P.	2004 – 2012	Petignat, Guy	2013 – aujourd'hui
Bischof, Pirmin	2012 – aujourd'hui		
Borer, Daniel	2013 – aujourd'hui	<u>R</u>	
<u>C</u>		Rappold, Jörg N.	1987 – 2004
Cerutti, Peter	1991 – 1993	<u>S</u>	
<u>D</u>		Scheidegger, Urs	1987 – 2013
de Vigier, Bill (fondateur)	1987 – 1998	Strebel, Jean-Claude	1987 – 1999
de Vigier, Jeanette	1987 – 2011 (membre d'honneur)	Suter, Moritz	1998 – 2013
de Vigier, Norah	(membre d'honneur)	Sweetbaum-de Vigier, Anne	1987 – 2013 (membre d'honneur)
<u>F</u>		<u>T</u>	
Froidevaux, Charles	1988 – 2010	Thomke, Ernst	1993 – 2003
<u>G</u>		<u>U</u>	
Graf, Beat	1996 – aujourd'hui	Uhlmann, Ernst	1987 – 2013
Grisard, Felix	2013 – aujourd'hui	<u>Z</u>	
<u>H</u>		Zwygart, Franz	1987 – 1994
Hoffmann, Sven	2005 – aujourd'hui	<u>Direction de la Fondation de 1987 à aujourd'hui</u>	
<u>J</u>		(par ordre alphabétique)	
Jornod, Etienne	2010 – 2012	Buob, Regula	2015 – aujourd'hui
<u>K</u>		Graf, Beat	1997 – 1999
Kunz, Felix	2013 – 2018	Strebel, Jean-Claude	1987 – 1997, 1999 – 2009
<u>N</u>		Vuilleumier, Jean Pierre	2009 – 2015
Nicod, Alain	2013 – aujourd'hui		

UN GRAND MERCI

NOS EXPERTES ET EXPERTS DE PREMIER CHOIX

Battaglia, Reto
Blarer, Stefan
Bouwsma, Jasper
Brand, Christian
Brunner, Peter
Cattaneo, Stefano
Claessen, Ulrich
Dübendorfer, Thomas
Gerster, Bernhard
Gobrecht, Jens
Guenat, Olivier
Gygax, Ruedi
Hamschmidt, Jost
Hell, Matthias
Mazza, Edoardo
Moser, Markus
Reinert, Felix
Richner, Peter
Sauter, Michael
Schwab, Wilfried
Sethi, Anil
Sigrist, Martin
Visarius, Heiko
Weber, Christine
Zambrino, Franco

NOS INESTIMABLES AMBASSADRICES ET AMBASSADEURS

Bagnoud, Frédéric
Baldauf, Artur
Baldegger, Rico
Barberis, Alcide
Buchs, Melchior
Burckhardt, Peter A.
Christen, Gert
Christener, Jürg
Frischknecht, Peter
Gantenbein, Pascal
Hausammann, René
Heimann, Thomas
Henggeler, Wolfgang
Hölling, Matthias
Käser, Fabian
Lallement, Jean-Philippe
Lebret, Hervé
Lingg, Hansruedi
Martin-Garcia, Jesus
Mettler, Hermann
Millard, John
Nyffeler, Nathalie
Reutimann, Herbert
Schlottig, Falko
Schumann, Thomas
Selm, Bärbel
Siegwart, Roland
Simeon, Alex
Walker, Joseph

LAURÉAT(E)S ET TOP 10

LAURÉAT(E)S

2019 PXL Vision AG | Scewo AG | Swiss Motion Technologies SA | T3 Pharmaceuticals AG | Vatorex AG | Mirrakoi SA | MOB-BOT SA | PharmaBiome AG | Piomic Medical AG | Sleepiz AG **2018** nanoleq GmbH | MyoSwiss AG | AUDATIC GmbH | inVoli SUN Bioscience SA **2017** certus molecular diagnostics ag | CUTISS AG | Optimo Medical AG | Skypull SA | Vibwife GmbH **2016** Gamaya SA | Nanolive SA | Peripal AG | Pregnolia AG | UrbanAlps AG **2015** AVA AG | ComfyLight AG | Flyability SA | NEEO AG | 1Drop Diagnostics Sàrl **2014** calciscan AG | Geosatis SA | Mimedis AG | SWISS MEDENDI SA | Visionarity AG **2013** Amphasys AG | Gastros AG | L.E.S.S. SA | Newscron SA | SWISSto12 SA **2012** CLIMEWORKS AG | Proteo-MediX AG | QGel SA | Sanovation AG | uepaa AG | Virometix AG | Xovis AG **2011** Abionic SA | GetYourGuide AG | Malcisbo AG | Skybotix AG | ViSSee AG **2010** Aimago SA | greenTEG AG | nanotion AG | Squirro (Nektoon AG) | Pearltec AG **2009** Celeroton AG | MOTILIS MEDICA SA | Optotune AG | SUN_D | Zurich Instruments AG **2008** Advanced Metal Technology AG | Bozzio AG | Epithelix Sàrl | MEISTERfilter AG | Nanovis GmbH | Arktis Radiation Detectors Ltd **2007** Howasu AG | meteoblue AG | Redbiotec AG | Snowpulse SA **2006** HeiQ Materials AG | spinomix SA | Stakraft AG **2005** Bulane SA | Molecular Partners AG | SENSIMED AG **2004** ABMI Sàrl | Jing AG | Lyncée Tec SA **2003** Cistronics Anti-infectives AG | TOFWERK AG **2002** id Quantique SA | iWood Sàrl | NIEDERBERGER-ENGINEERING AG **2001** Aponetics AG | Cable Stop SA | GlycArt Biotechnology AG | HOCOMA AG | Selexis SA | Kurth Glas & Spiegel AG **2000** IR Microsystems SA | Piexon AG **1999** AquaTech | Sensorix AG **1998** 4 L GmbH | EndoArt SA | Muvartes SA **1997** Edel Therapeutics SA | Metallophag GmbH | Rimo Montageelemente GmbH **1996** Biketec AG | Greene, Tweed & Co (Suisse) SA | Schaub Musikinstrumente GmbH **1995** EMT AG | Lightning Holding AG | JM Mimip AG **1994** Strebel Vision & Systems AG | Percitech AG | GWS Connecting Systems AG **1993** BBD SA **1992** Jenny Science AG | Poly-Level AG | Signal Processing SA **1991** Biograna AG | Levator System SA | Chiti Computer Vision AG **1990** Supercomputing Systems AG **1989** Efcoblab SA | GIO Esther Gilomen AG | Verder AG

TOP 10

2018 ACUBE Technology Ltd. | AgroSustain GmbH | hemotune AG | Sensoryx AG | Touchless Automation GmbH **2017** Cortexia SA | CyanoGuard AG | IRsweep AG | Maxwell Biosystems AG | Privately SA **2016** EcoRobotix AG | FEMTOprint AG | Inositec AG | PiaVita AG | ViDi Systems AG **2015** Versantis AG | ScanTrust SA | rqmicro AG | Lunaphore Technologies SA | Avance Medical Sàrl **2014** OsmoBlue Sàrl | ProVitaTec | helmedica AG | Glycemicon AG | ActLight SA **2013** Ampard AG | Gonnado GmbH | Monolitix AG | Orphanbiotec AG | Winterthur Instruments AG **2012** Bcomp Ltd | KB Medical | taboobreaker **2011** Attolight AG | CAScination AG | compliantconcept AG | daCarbo AG | PainHawk **2010** Dacuda AG | RehaxOne Sàrl | Aquatis Medical Devices and Systems | NetGuardians | HighStep Systems AG



W.A. DE VIGIER
STIFTUNG

W.A. de Vigier Stiftung
Untere Steingrubenstrasse 25
4500 Solothurn

info@devigier.ch
www.devigier.ch